



OASE Holding GmbH

Im Juni 2011 hat Barclays Private Equity (BPE) mehrheitlich die im westfälischen Hörstel ansässige OASE Holding GmbH von Cognetas erworben. OASE ist der führende Anbieter von Produkten und Systemen für Wassergärten, Fountain Technology und Lake Management. Ziel der Transaktion ist die konsequente Weiterführung der Wachstumsstrategie durch Expansion in neue Regionen, Erweiterung des Produktportfolios und Stärkung der Marktposition in den bestehenden Märkten.

BPE setzt auf die starken Wachstumspotentiale der beiden Geschäftsfelder des Unternehmens: Im Bereich Consumer Business gilt Oase mit energieeffizienten Pumpen und Wasserspielen, leistungsfähigen Filtersystemen und Schlamm-saugern, Lichtlösungen, Teichbauprodukten und Teichpflegemitteln als Innovations- und Qualitätsführer der Branche. Mit den Segmenten Fountain Technology und Lake Management im Geschäftsfeld Commercial Business bedient OASE den Markt für öffentliche Wasserwelten mit Produkten und Systemen für Springbrunnen, Wasserfontänen, Schwimmteiche und zur Verbesserung der Wasserqualität.

OASE wurde 1949 als Reparaturwerkstatt für

Landmaschinen gegründet. Bereits Anfang der 1960er Jahre begann die Entwicklung diverser Pumpen für die Landtechnik und bald darauf von Kleinspringbrunnen- und Unterwasserpumpen. 1991 gründete OASE die erste Auslandsniederlassung in Belgien, kurz darauf in England und Frankreich. Im Jahr 2000 expandierte OASE nach Singapur, nur ein Jahr später folgte der Markteintritt in Osteuropa.

2002 wurde das Unternehmen von Cognetas, damals Electra Partners, übernommen. Dem folgte der weitere Ausbau des internationalen Geschäfts des Unternehmens, insbesondere in Asien, Osteuropa und dem Mittleren Osten. Als Global Player konnte OASE verschiedene Großprojekte realisieren, wie beispielweise die weltgrößte schwimmende Wasserorgel auf der Neva in St. Petersburg, die Multi-Media Fontänenanlage im Olympiapark Peking oder den größten künstlichen Wasserfall an der Banpo Bridge in Seoul.

OASE produziert heute in Deutschland und China, entwickelt werden die Produkte in Deutschland. Mit den elf Niederlassungen in Europa, Asien und USA, dem zweiten Produktionsstandort in China und dem weltweiten Vertriebsnetz beläuft sich der Exportanteil derzeit auf über 50 Prozent. Im Jahr 2010 erwirtschaftete das Unter-

nehmen mit circa 600 Mitarbeitern einen Umsatz von 101 Millionen Euro.

„Mit der Akquisition von OASE haben wir erneut einen starken Partner im Portfolio, dessen innovatives Potential sich mit unserer Unterstützung auf dem expandierenden Gesamtmarkt voll entfalten kann. OASE überzeugt mit einer breiten Produktpalette und exzellentem Know-how. Das Unternehmen verfügt darüber hinaus über ein hervorragendes Management, und wir freuen uns darauf, gemeinsam die nächste Wachstumsphase einzuleiten“, kommentiert Michael H. Bork, Geschäftsführer und Managing Director Barclays

Private Equity Deutschland, die Strategie des Eigenkapital-Investors.

Ebenfalls optimistisch erläutert Ansgar Paul, Vorsitzender der Geschäftsführung von OASE, die zukünftige Zusammenarbeit: „Barclays Private Equity ist bekannt für den systematischen Ausbau mittelständischer Unternehmen. Die gesicherte Finanzierung und das Know-how dieses erfolgreichen Investors erlauben uns, die Expansion und Stärkung der Präsenz von OASE in neuen Regionalen-, und Produktmärkten voranzutreiben, aber auch Wachstumspotentiale in Europa zu nutzen.“



OASE Holding GmbH

Stand 09/2011



Branche:	Water Technology
Unternehmensgegenstand:	Führender Anbieter von Produkten und Systemen für Wassergärten, Fountain Technology und Lake Management; Gründung 1949
Produkte:	Pumpen, Wasserspiele, Filtersysteme, Schlammsauger, Lichtlösungen sowie Teichbauprodukte und Teichpflegemittel
Beschäftigte:	600 Mitarbeiter
Erstinvestition:	06/2011
Anteilsverhältnisse:	BPE: 89 Prozent; Management: 11 Prozent
Umsatzvolumen:	Ca. 101 Millionen Euro p.a. (2010)
Transaktionsstruktur:	Secondary Buy-Out
Investitionsziel:	Weiterführung der Wachstumsstrategie durch Expansion in neue Regionen, Erweiterung des Produktportfolios und Stärkung der Marktposition
Management OASE:	Ansgar Paul, Thomas Ferchland, Birgit Kempe-Heeger
BPE-Team:	Michael H. Bork, Stefan Maser, Alexis Milkovic